

恒丰银行重庆分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截止时间
1	重庆分行	对公直营团队负责人	销售类	若干	重庆市	(1) 负责根据分行下达任务计划制定团队营销方案,开展客户营销活动,完成团队任务指标。 (2) 负责管理团队存量客户关系的维护与管理工作,定期拜访,提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。 (3) 根据市场动态和客户经营情况变化,加强团队业务的风险管理,及时发现风险并采取有效措施化解风险。 (4) 根据总、分行相关规章制度、管理办法、操作规程,指导管理团队各项工作,加强合规内控管理。	(1) 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上); (2) 年龄45周岁以下; (3) 具有相关工作年限5年(含)以上; (4) 具有充足的社会资源、金融服务能力,有效拓展重点机构类客户、获取机构类资格资质; (5) 具有较强的市场开拓能力和营销能力,了解国家经济、金融方针政策,熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求;熟悉银行业务和当地金融市场状况,具有较强的团队管理能力,并拥有丰富客户资源; (6) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例,具有良好的职业道德。	2023年12月31日
2	重庆分行	对公客户经理	销售类	若干	重庆市	(1) 分析和发现客户需求,实现我行金融产品的销售,落实营销任务指标。 (2) 负责根据营销方案及综合金融服务方案,为客户提供优质、高效的服务。 (3) 负责存量客户关系的维护与管理工作,定期拜访、联络客户,提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。 (4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程,积极防范各类风险,确保客户和我行的资产安全。	(1) 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上); (2) 年龄45周岁以下; (3) 具有相关工作年限2年(含)以上或经济、金融、财务会计、管理类相关专业毕业; (4) 具有拓展重点机构类客户、获取机构类资格资质的资源; (5) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,具有较强的工作责任心和团队协作精神,具有丰富的客户资源; (6) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例,具有良好的职业道德。	2023年12月31日
3	重庆分行	个贷直营团队负责人	销售类	若干	重庆市	(1) 拓展个人住房按揭业务外部合作渠道。 (2) 统筹直营团队贷款投放及客户经营。 (3) 促进个人住房按揭业务业绩达成。	(1) 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上); (2) 年龄45周岁以下; (3) 具有相关工作年限5年(含)以上; (4) 熟悉零售贷款业务各项产品和操作流程,能够熟练掌握本行优势和特色业务。 (5) 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力,能承受较强的工作压力,具备较强的文字综合和语言表达能力,具备良好的职业操守、责任心强。	2023年12月31日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截止时间
4	重庆分行	支行零售业务部总经理	销售类	若干	重庆市	<p>(1) 负责统筹团队日常业务运作, 做好过程管理, 推动团队的营销业务开展, 保证各项任务目标的达成。</p> <p>(2) 负责运用其市场拓展经验及资源, 做好片区开发及客户管理; 协助零售人员做好客户的维护, 并做好重点产品的推动。</p> <p>(3) 提升团队成员的工作能力与业务水平, 确保各项工作顺利开展。</p> <p>(4) 完成分支行下达的销售指标。</p>	<p>(1) 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上);</p> <p>(2) 年龄45周岁以下;</p> <p>(3) 具有相关工作年限5年(含)以上;</p> <p>(4) 熟悉零售贷款业务各项产品和操作流程, 能够熟练掌握本行优势和特色业务;</p> <p>(5) 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力, 能承受较强的工作压力, 具备较强的文字综合和语言表达能力, 具备良好的职业操守、责任心强。</p>	2023年12月31日
5	重庆分行	零售产品销售经理	销售类	若干	重庆市	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户, 提升个人管理客户资产规模。</p> <p>(2) 重点负责本网点内黄金级以下层级客户的营销触达与维护提升, 包括但不限于资产配置、产品营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>(3) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>(4) 完成分支行下达的销售指标。</p>	<p>(1) 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上);</p> <p>(2) 年龄35周岁以下;</p> <p>(3) 具有相关工作年限2年(含)以上或经济、金融、财务会计、管理类相关专业毕业;</p> <p>(4) 具有AFP/CFP证书及银行、证券、保险、基金从业资格证书者优先;</p> <p>(5) 具备全面的银行业务知识和实践经验, 具有独立的零售信贷授信能力以及良好的市场开拓能力、风险把控能力、组织协调能力和执行力;</p> <p>(6) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。</p>	2023年12月31日
6	重庆分行	零售客户经理(资产类)	销售类	若干	重庆市	<p>(1) 负责个人贷款类产品的推荐及业务办理。</p> <p>(2) 负责零售业务外拓, 通过公私联动、代发薪业务、收单等业务进行批量获客。</p> <p>(3) 完成分支行下达的销售指标。</p>	<p>(1) 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上);</p> <p>(2) 年龄35周岁以下;</p> <p>(3) 具有相关工作年限2年(含)以上或经济、金融、财务会计、管理类相关专业毕业;</p> <p>(4) 具备全面的银行业务知识和实践经验, 具有独立的零售信贷授信能力以及良好的市场开拓能力、风险把控能力、组织协调能力和执行力;</p> <p>(5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。</p>	2023年12月31日
7	重庆分行	零售客户经理(财富类)	销售类	若干	重庆市	<p>(1) 负责零售客户拓展、黄金级及以上客户的营销触达与维护提升, 包括但不限于资产配置、金融知识讲解、产品宣导、节日祝福、产品到期提前提示等。</p> <p>(2) 负责策划和实施营销方案, 组织黄金级及以上或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户, 促进中高端客户在行的资产规模的持续增长。</p> <p>(3) 负责为客户进行财务规划、资产配置, 对财富管理产品进行营销推介, 实现产品销售和利润创造, 提升客户黏性和贡献度。</p> <p>(4) 完成分支行下达的销售指标。</p>	<p>(1) 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上);</p> <p>(2) 年龄35周岁以下;</p> <p>(3) 具有相关工作年限2年(含)以上或经济、金融、财务会计、管理类相关专业毕业;</p> <p>(4) 具有AFP/CFP证书及银行、证券、保险、基金从业资格证书者优先;</p> <p>(5) 具备全面的银行业务知识和实践经验, 具有独立的零售信贷授信能力以及良好的市场开拓能力、风险把控能力、组织协调能力和执行力;</p> <p>(6) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。</p>	2023年12月31日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截止时间
8	重庆分行	普惠直营团队负责人	销售类	若干	重庆市	<p>(1) 负责开发并维护普惠企业批量获客渠道（包括但不限于专业市场管理方、商协会、工业园区管委会、担保公司、核心企业上下游供应链等），实现批量获客。</p> <p>(2) 统筹普惠直营团队贷款投放及客户经营。</p> <p>(3) 促进普惠直营团队业务业绩达成。</p>	<p>(1) 大学本科以上或全日制大专以上（县域支行可放宽至大专以上）；</p> <p>(2) 年龄45周岁以下；</p> <p>(3) 具有相关工作年限5年（含）以上；</p> <p>(4) 熟悉普惠贷款相关业务，了解当地金融市场情况。</p> <p>(5) 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力，能承受较强的工作压力，具备良好的职业操守、责任心强。</p> <p>(6) 有资源者优先。</p>	2023年12月31日
9	重庆分行	普惠客户经理	销售类	若干	重庆市	<p>(1) 负责深入专业市场，筛选出优质普惠企业及个体工商户，开展主动营销。</p> <p>(2) 负责开发并维护普惠企业批量获客渠道（包括但不限于专业市场管理方、商协会、工业园区管委会、担保公司、核心企业上下游供应链等），实现批量获客。</p> <p>(3) 负责针对具体潜在目标客户销售普惠企业相关产品，大力开拓目标客户市场，达成各项KPI指标。</p> <p>(4) 负责做好对客户销售售后服务工作及综合金融产品的交叉销售。</p> <p>(5) 履行消费者权益保护的相关义务，不得虚假宣传、不得误导消费者、不得利用金融产品和服务从事违法活动、不得代客户办理业务；同时应严格为银行和客户信息保密，严禁泄露银行和客户资料等。</p>	<p>(1) 大学本科以上或全日制大专以上（县域支行可放宽至大专以上）；</p> <p>(2) 年龄45周岁以下；</p> <p>(3) 具有相关工作年限2年（含）以上或经济、金融、财务会计、管理类相关专业毕业；</p> <p>(4) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力；</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，了解银行业务和当地金融市场状况，具有主动营销批量获客的相关工作经历，有批量获客渠道资源的优先考虑。</p>	2023年12月31日
10	重庆分行	数据管理岗	专业类	1	重庆市	<p>(1) 负责分行数据应用开发及管理工作，满足各条线管理部门数据需求；</p> <p>(2) 负责分行数据安全管理工作；</p> <p>(3) 负责分行数据建模及分析工作；</p> <p>(4) 负责分行数据治理、数据运维管理工作；</p> <p>(5) 负责领导指定的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科以上学历；</p> <p>(2) 年龄35周岁以下；</p> <p>(3) 具有相关工作年限2年（含）以上或据分析建模、数据开发、软件开发相关专业毕业；</p> <p>(4) 精通oracle、sqlserver、mysql、redis等主流数据库，具有hadoop、inceptor等大数据平台经验者优先；</p> <p>(5) 熟悉java、python等开发技术，熟悉struts，spring全家桶等主流框架；</p> <p>(6) 熟悉linux服务器日常运维操作命令，熟悉tomcat、weblogic、docker、nginx、mq等中间件，能独立部署应用程序；</p> <p>(7) 熟悉数据分析建模，人工智能应用等优先；</p> <p>(8) 有数据分析cda、cgda等证书者优先；</p> <p>(9) 有金融行业（证券、保险、信托、基金等）从业经验者优先。</p>	2023年8月18日
11	重庆分行	综合柜员岗	技能类	若干	重庆市	从事柜面运营业务，包括本外币现金收付、对公及零售结算业务、账户开销变、代收付业务等。	<p>(1) 全日制大学本科以上学历；</p> <p>(2) 年龄35周岁以下；</p> <p>(3) 具有相关工作年限2年（含）以上或经济、金融、会计、管理相关专业毕业；</p> <p>(4) 具有较强的敬业精神和良好的职业操守。</p>	2023年12月31日

备注：1. 招聘条件中“以上”和“以下”均包含本数。

2. 年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递时间。